

3. Wie Sie Ihre M&A Deals beschleunigen

„Zeit ist Geld“ – Vor allem bei großvolumigen Deals bedeutet jeder verschwendete Tag einen monetären Verlust. Je effektiver und schneller eine Transaktion abgewickelt werden kann, umso höher ist die Produktivität des Dealmakers, welcher wiederum seinen Kunden dadurch oft zu einem deutlich vorteilhafteren Resultat verhelfen kann.

Durch den Einsatz virtueller Datenräume versetzen Sie Ihre Verkäufer in die Lage, innerhalb weniger Stunden viele Dokumente elektronisch einem großen Interessentenkreis anzubieten.

Gleichzeitig können Sie Bieterfristen drastisch verkürzen, indem nachgeforderte Dokumente innerhalb kürzester Zeit bereitgestellt werden, ein integriertes Frage-und-Antwort Verfahren zur schnellen Lösung unklarer Sachverhalte beiträgt und alle Bieter parallel am selben Datenbestand arbeiten können.

Selbst wenn Hunderte von physischen Dokumentenordnern als Datengrundlage vorliegen, können diese innerhalb kürzester Zeit mit Hilfe von Hochleistungsscannern digitalisiert, systematisiert und in einem virtuellen Datenraum bereitgestellt werden. So trägt jeder noch so kleine Teilprozess zu einer Beschleunigung der gesamten Transaktion bei.



Wenn Sie jetzt erfahren möchten, mit welchen Methoden andere Unternehmen durch den Einsatz von docuSign® Ihre Due Diligence deutlich beschleunigt haben, dann rufen Sie einfach an: 0711 4889 – 020. Wir freuen uns auf Ihren Anruf!